

## Tipps für die Außenwirtschaftspraxis



© VRD - Fotolia.com

Das internationale Geschäft wirft eine Fülle von Fragen auf. Als erstes steht vielfach die Suche nach dem richtigen Auslandsmarkt an. Es existiert eine ganze Reihe von Internetportalen, die Marktinformationen bereitstellen. Diese Portale bieten neben der Vermittlung von Kenntnissen der wirtschaftlichen, politischen, rechtlichen und steuerlichen Rahmenbedingungen auch Informationen über Ausschreibungen oder Geschäftskontakte. Darüber hinaus gibt es weitere praktische Herausforderungen wie den Einsatz des richtigen Personals vor Ort oder den Erwerb von interkultureller Kompetenz im Umgang mit dem ausländischen Geschäftspartner.

### **Cross-border E-Commerce: erfolgreich international verkaufen**

Immer mehr Unternehmen nutzen die Möglichkeiten des Online-Handels zur Expansion über den Heimatmarkt hinaus. Die IHK unterstützt mit Informationen und Events.

Weiterlesen

### **Entsendung: Keine Dienstreise ohne A1-Bescheinigung**

Bisher wurde sie kaum ernst genommen, jetzt wird verschärft kontrolliert – vier Fragen und Antworten zur A1-Bescheinigung im Rahmen der Mitarbeiterentsendung.

Weiterlesen

### **Globale Beschaffung im Fokus: Informationen zum Sourcing**

Sie möchten sich ein Bild von potenziellen Beschaffungsmärkten in Europa, Afrika, Asien und Amerika machen? Unsere Informationsangebote helfen dabei.

Weiterlesen

## **Messen als Chance zur Internationalisierung**

Messeteilnahmen sind ein erfolgreiches Mittel für einen Markteinstieg. Worauf ist zu achten? Welche Messe ist die richtige? Und wer wird gefördert?

Weiterlesen

## **Übersicht wichtiger Außenwirtschaftsportale**

Es existiert eine Reihe von Internetportalen, die eine Fülle an Außenwirtschaftsinformationen bereitstellen. Welche das sind, erfahren Sie hier.

Weiterlesen

## **Recherche: Internationale Ausschreibungen**

Es gibt einige Anlaufstellen, bei denen Unternehmer sich über die Ausschreibung internationaler Aufträge informieren können. Hier finden Sie diese Adressen.

Weiterlesen

## **Themenschwerpunkt: Interkulturelle Kompetenz**

Interkulturelle Kompetenz, die Fähigkeit, sich auf den ausländischen Geschäftspartner einzustellen, ist ein Erfolgsfaktor. Wie bereite ich mich richtig vor?

Weiterlesen

## **Mitarbeiterentsendung ins Ausland**

Bei der Entsendung von Mitarbeitern ins Ausland muss eine Reihe arbeits-, steuer- und sozialversicherungsrechtlicher Aspekte beachtet werden. Welche sind das?

Weiterlesen

## **Umsatzsteuer bei Lieferungen innerhalb der EU**

Unter bestimmten Voraussetzungen sind Lieferungen innerhalb der Europäischen Union von der Umsatzsteuer befreit. Wie lauten diese Voraussetzungen?

Weiterlesen

## **Dokument-Infos**



Industrie- und Handelskammer  
Mittlerer Niederrhein

Webcode: 6502

Ausdrucksdatum: 24.06.2021